



Tek Vücut Olmanın Neden ve Niçinleri

Öneri:

Dijital Kopyalama ve Baskı Çözümleri Alanında Sektörel Haklarımız İçin Bir Araya Gelmeliyiz!

Muhterem meslektaşımız,

Pek çoğunuzun haberdar olduğu üzere, dijital kopyalama ve baskı çözümleri sektörümüzde, daha verimli, kalifiye ve daha sorunsuz ticaret koşullarını kazanmak adına, uzun yıllardır denenen ve gerçekleştirilmek istenen bir dernekleşme faaliyeti bulunuyor. Geçmişte bu konuyla ilgili ortaya konulan gayretler, çeşitli nedenlerle sonuca ulaştırılmadı. Bu nedenle de bugüne kadar dijital kopyalama ve baskı çözümleri alanında bir dernek örgütlenmesi olmaksızın mesleki yaşantımızı sürdürdük.

Her ne kadar Türkiye ticari hayatında hala bir sektör olarak kabul edilmese de herkesi ciddi biçimde etkileyen, covid-19 pandemi döneminde gördüğümüz üzere; bizler, her durum ve şartta alanımızın acil ihtiyaçlarına cevap vermeyi sürdürdük. Bunca emeğimize, fedakarlığımıza ve iktisadi hayatta aldığımız önemli rollere rağmen, maalesef hala sektör olarak itibarımızın kurulmamış oluşu hepimizi ilgilendiriyor. Ne devlet otoriteleri nazarında ne de kendi müşterilerimizin gözünde “gerçek bir sektör” olarak görülüyoruz. Bunun yerine bazı sektörlerin “yan sektörü” muamelesi ile karşılaşıyoruz. Öyle ki bazen kendi yetiştirdiğimiz personeller bile, ufak çıkarlar uğruna, yeri geldiğinde bizi yarı yolda bırakabiliyor. Tabii ki bu durumun çok çeşitli sebepleri bulunuyor. Bunları aşağıda en belirgin şekilde belirtmiş olacağız.

Öncelikle, sektörümüzün itibarını ve geçerliliğini hala kazanamamış oluşunun en büyük sebeplerinden biri, dijital kopyalama ve baskı çözümleri alanında ticari faaliyet gösteren ilgililerin, şimdiye kadar tutarlı bir şekilde birlikte hareket edememiş oluşudur. Bu gerçeği artık herkesin görmesi ve mesleki haklarımızı, koşullarımızı iyileştirmek adına herkesin bir araya gelmesi gerektiğini düşünüyoruz. Bu yalnızca kişisel bir seçim olmaktan çıkarak, artık hepimizin için temel bir zorunluluk halini almıştır. Çünkü bizler, bu alanın aktörleri olarak; bazen müşterilerin fitilledığı bir çekişmede hem birbirine hem de kendi kendine daha çok zarar veren işletmelerin deneyimlerini biliyoruz. Yalnızca müşterilerin değil, sektörümüz aynı zamanda tedarikçi kişilerin ve firmaların da manipülasyon ve zararına açık durumdadır.



Bu noktada hatırlatmak gerekir ki kişiler ve kurumlar, tek başlarına hareket ederlerse sadece birkaç soruna yanıt bulabilirler; en iyi ihtimalle kendi iç yönetimleriyle alakalı iyi çözümler yaratabilirler. Oysa sektörde yer alan tüm aktörlerin ortak bir şemsiye altındaki güçlü duruşu, yalnızca iç işlerimizde değil, sektörün genelinde yer alan ve hepimizi yakından etkileyen bazı problemlere de çözüm üretebilecek kapasiteyi kazandırır. Hepimiz biliyoruz ki bizler istediğimiz kadar kendi içinde mükemmel bir sistem kuralım, öyle bir an gelir ki başka bir firmanın ya da kişinin bu sektörde yaşadığı sorunlar/arızalar gelip doğrudan bize dokunur, kurulu çarkımızı altüst eder. Bu hadise, gelinen noktada sektördeki herkesin deneyimlediği şeylerden biridir. Dolayısıyla mesleki alanımızda faaliyet gösteren tüm aktörlerin, pek çok anlamda birbirine bağlı olduğunu ve birbirini olumlu/olumsuz etkilediğini sürekli akılda tutmamız gerekmektedir.

Günümüzde de tıpkı figüranlar gibi bize ne rol biçilirse onu gerçekleştirmek durumunda kalıyoruz. Ne devletimize derdimizi anlatabiliyoruz, ne müşterimizi memnun edebiliyoruz, ne personelimizi mutlu edebiliyoruz, ne de ailemizle doğru dürüst bir vakit geçirebiliyoruz. Bırakın kendi sektörümüzü, ülke bazında ya da uluslararası ticari hayatta bile, birileri rol yazıyor ve birçok kişi de bu rolü oynamak zorunda kalıyor. Bu sorun yumağına dönüşmüş ve üzerimize gelmekte olan, kocaman kar topunu durduracak veya ondan en az zararla kurtulmamızı sağlayacak bir durum yok mu?

Bizler kültürümüzün gereği olarak, hep ümitvâr olmalıyız. Yılgınlık, yorgunluk, küskünlük gibi şeyler, bizlere yakışan bir durum değil tabii ki. “Öfke ile kalkan zararlar oturur” deyi mi misaali, sakın ve ortak bir akıl ile hareket etme olgunluğunu göstermeliyiz. Her sorun, aslında kendi içinde bir çözüm sunmaktadır. Öyle ki, kültürümüzden beslenen şairlerimizin ifade ettiği gibi “derman aradım derdime, derdim bana derman imiş” ilkesinden hareket ederek; yaşadığımız sorunlara çözüm üretmek de hepimizin işi elbette. Fakat bu sorunların, bireysel olarak çözülmeyeceği ortadadır. Bunun için, tabii ki içinde bulunduğumuz kültürden de faydalanarak, ve hatta bunları çağın gerekleriyle güncelleyerek, bir bütün halde hareket etmek en büyük gayretimiz olmalıdır.

Belki aklınıza şu soru gelebilir: “Bunca sektörel dernek var ve onlar da sorunlarını çözemez halde, akarsuya kapılmış sürüklenmektedirler. Biz neyi farklı yapacağız ki, bu dernek sorunlarımızı çözecek?” Evet, bu çekinceye katılmak ile beraber, şunu hatırlatmak isteriz; “kötü örnek, hiçbir zaman emsal değildir”. Günümüzdeki dernek ve ticari kurumların hiçbiri, aslında



dinamik ve faal bir yapıya sahip değildir. Birçoğu doğru bir ideal ile yola çıkmamaktadır. Ne yapacağını bilmeyen yığınlara göre, ne yapacağını bilen tek bir kişi bile daha üstündür. Hal böyle olunca, bu büyük yığınlar, bazı çıkar gruplarının iştahını kabartıyor. Ve bu dernekleri, kendi çıkarları/emelleri için kullanılabilir bir grup olarak değerlendiriyorlar. Bunu mümkün kılmak için de bu grupların çoğunlukla fanatize edildiğinin ve sorgusuz sualsiz itaat eder hale getirildiğini söyleyebiliriz.

Peki, hiç mi doğru idealler ile yola çıkan dernek, STK veya ticari kuruluş yok? Tabii ki var. Bu gruplar da genellikle yöneticilerinin ihanetine maruz kalıyor. Yani grup ikna edilemezse, bu sefer yönetici makam, paranın tarafına çekiliyor. Yöneticiler ise bu makam veya parayı, grubun idealleri uğruna kabul ettiklerini ifade ediyorlar. Büyük idealler, küçük makam veya paralarla gerçekleştirilmez. Bunlar ancak, inanç ve gayret ile gerçekleştirilir.

Dernek olma gayreti, gayet doğal bir istek olmakla beraber, sadece istekli olmak da bunun gerçekleşmesine yetmiyor maalesef. Yukarıdaki belirtildiği üzere bu alanda “dinamik” olmak en büyük gereksinimlerimizden biri. Peki, nasıl bir dinamizm? Her kurumun esas çöküş sebepleri arasında, aslında işleyemez hale gelmeleri yatar. Hatalı kurulmuş bir yönetim sistemi, bırakın kurumları, koca devletleri bile çökertebilir. Doğru ve hızlı kararlar alınamaması, alınan kararların uygulanamaması, köhneleşmiş yönetim yapısı, çağın değişen durumlarına karşı güncel çözümler sunamamak, disiplin kurullarının oluşturulamaması veya aldıkları kararların delinmesi, alınan kararların referans noktalarındaki hatalar, adaletsizliğin, rüşvetin, insana olan hürmetsizliğin yer bulması gibi çok temel problemler, tıpkı bir kanserli organ gibi, mevcut yapıyı işlemez hale getirir. Sonuçta ise karşımıza hareketsizliğiyle bir çöpe dönüşmüş kocaman bir yapı çıkar. İşte bizler, tüm bu kangrenleşmiş durumların önüne geçmek için çabalayacak ve tüm bunları olabilecek en az seviyeye indirmeyi hedef güden bir sistem kurmanın gayesindeyiz.

Dijital kopyalama ve baskı çözümleri alanında tüm aktörlerin yaşadığı ve boğuştuğu hayati problemleri, maddeler halinde ifade ederek, bunların üzerine hep beraber konuşarak ortak çıkış yolları ve çözümler bulmayı arzu ediyoruz. Akabinde ortaklaşa karar verdiğimiz çözümleri, ortak bir web yazılımı ile herkes için uygulanabilir bir hizmet haline getirmeyi planlıyoruz. Buna dair somut bir örnek, bugün herkesin kolayca kullandığı e-Devlet sistemi gösterilebilir.

Üyelerimiz Türkiye'nin neresinde olursa olsun, İstanbul'dan İzmir'e, Trabzon'dan Van'a kadar sunulan bu hizmet, yapacağımız ortak web alanı sayesinde herkesin ayağına kadar eşit şekilde ulaşabilecek. Böylece sektörümüzün her aktörü, içine düştüğü bir probleme, bu web alanını



kullanarak çözüm bulabilecek. Bizler aramızda kuracağımız bu iletişimi ve bu sektörel ağı ne kadar genişletirsek o kadar güçlü bir sektör haline gelebileceğiz. Kurulacak bu web sistemi sayesinde, ağda bulunan herkes, hem üyeler dernek ile hem de dernek yönetimi üyeler ile kolaklıkla iletişim ve temas içinde olabilecek. Bu sayede, mevcut işlerimizde yaşanan kangren çok kolay tespit edilecek ve değerli düşünceleriniz alınarak anında ve çok hızlı bir şekilde çözümler oluşturulacaktır. İşte bu durum, bu derneği dinamik halde tutacak başat unsurdur. Birbirleriyle doğru iletişim kuramayan bir aile bile çok kolay şekilde dağılır. Bu nedenle dijital kopyalama ve baskı çözümleri alanında kuracağımız, sektörümüzü daha da güçlü kılacak bu dernek yapılanmasında, en önem verdiğimiz konulardan biri iletişimdir.

Sorunların bu ortak web alanında nasıl çözüleceğiyle alakalı sizlerle ve dernek yöneticileriyle beraber istişareler edilecektir. Tabii ki mevcut olan çözümler var; ama yine de ortak aklın bizlere sunacağı fikirlere hem aklımız hem gönlümüz her daim açık olacak. Değerli fikirlerinize anketler yoluyla başvuracağız.

Dünyayı sarmış olan kapitalist ekonomik sistem, tekelleşmeyi körüklediği gibi, finansal anlamda güçlünün, güçsüz olanı ezmesiyle, insanların emekleri tarumar ediliyor. Aslında her meslekte, liyakati olanın yüceltilmesi gerekirken, zalim olanın güçlenmesi, tüm dünyada çözülmesi imkansız hale gelen sorunların açığa çıkmasına sebep oluyor. Hatta bu zalimler uluslararası kuruluşlar meydana getirerek, zulümlerini de sistematik bir hale getiriyorlar. Bu tarz dünyayı sömüren düzenlere, hiçbir devlet ve kuruluş tek başlarına karşı duramıyor. Birkaç rakam ile oynayarak cebimizdeki sermayeyi hortumlamaları yetmiyormuş gibi, bizleri hem ekonomik hem de sosyal hayatta, bir dizi sorunlar yumağı ile uğraştırıp, bize zaman kaybettiriyorlar. Sorunlar o kadar çok ve derin ki, “şunu yapalım ve her şey düzelsin” diye bir hap da yoktur maalesef. Bu karmaşık sorunlar yumağına karşı, acil, kolay ve az maliyetli olanlardan başlayarak, tek tek ve sektör temsilcilerinin istişareleri ile çözüme kavuşmalıdır.

Şu ana kadar tespit edebildiğimiz ve hepimizin boğuştuğu bazı sorunları başlıklar halinde yazmak istiyoruz:

- Sektörün en derinleşmiş sorunlarından biri, **yanlış maliyet hesaplamalarıdır**. Maliyeti, sadece malzeme ve işçilik olarak hesaplamak, işletme maliyetlerini eklememek büyük bir hatadır. Bu sorun, uzun bir maliyet takibi ile çözülecektir.
- En belirgin sorunlardan biri de **tahsil edilemeyen hesaplar**dır. Malum, müşteri sadakati sağlayabilmek adına, faturalı ve faturasız cari hesaplar tutulmaktadır. Bundan



vazgeçmek oldukça da zordur. Nakit çalışmak bir çözüm gibi görünmekle beraber, bu halde müşteri bulmak daha da zorlaşmaktadır. Ayrıca, çek ve senet gibi evrakların, kullanımında kendimizi güvence altına alacak ciddi bir profesyonel yardıma ihtiyacımız vardır. Bu tarz ticari meselelerde, bir dizi eğitimden geçmemiz gerektiği ve yeni düzenlenen kanunlar hakkında sürekli bir danışmanlık verecek bir kuruma ihtiyaç duymaktayız.

- Bir diğer çok önemli mesele de **yetişmiş veya yetiştirilecek personel havuzuna sahip olmamaktır**. Devletimizin de bu konuda farkındalık sahibi olduğu anlaşılmaktadır; çünkü bu konuda İŞ-KUR ile bazı çözümler sunmaya çalışılmaktadır. Fakat ne yazık ki bu çözümler bizi rahatlatmıyor yetmiyor. Dijital kopyalama ve baskı çözümlerinin hitap ettiği iş alanı son derece teknik bir bilgiye muhtaç olduğu gibi, aynı zamanda bunun okulunun da olmaması temel sıkıntılarının biri. Bu durumda, sektöre dair öğrenme süreci hem çok uzun hem de son derece zorlu olabiliyor. İşverenler, tecrübeli olarak başvuran elemanlara bile çoğu zaman işi en başından öğretmek zorunda kalıyor. Bu hem zaman hem de maliye açısından ekstra yükler doğuruyor. Bu iş öğretme sürecinin maliyetini ne devlete ne de personele yükleme şansımız yok. Buradaki en büyük sorunlardan biri de diyelim ki iki sene boyunca yetiştirdiğimiz ve daha yeni verimli olmayan başlayan bir personelin aniden işten ayrılması ile karşılaşılmasıdır. Dolayısıyla, personel sirkülasyonunun çok sık olması, herkesin iş sürecini kesintiye uğrayan olumsuz bir durum olarak kendini göstermektedir. Bu nedenle hem işverenin hem de personelin memnun olacağı koşullar sağlanarak, iş devamlılığında bir istikrar sağlanmasının yolları aranmalıdır. Personel konusu, burada yazamayacağımız kadar derin bir meseledir. Dernek olarak bu konuda da, Milli Eğitim Bakanlığı, İŞ-KUR gibi kurumlarla görüşüp, sıradışı çözümler geliştirebileceğimize inanıyoruz.
- **Tedarikçiler** konusu da bizi epey sıkıntıya sokmaktadır. Tedarikçi kesimine hem sarf malzemeleri hem de makine satıcılarını dahil ediyoruz. Gelineen durumda, dijital kopyalama ve baskı çözümleri sektöründeki işverenler, çoğu zaman tedarikçi kişi ve şirketlerin, kobay faresi durumuna gelmektedir. Bu firmalar, hem ürün-kalite denemelerini, hem de maliyetini bize yükleyerek, bizim üzerimizde yapmaktadır. Yeni bir malzeme üretiyorlarsa, satılan makinelerin problemlerini bizden aldıkları geri dönüşlere göre çözmeye çalışıyorlar. Bir sorun çıktığında, kullanıcı hatası deyip yine bize fatura ediyorlar. İşler iyi gitmediğinde, olan bitene itiraz ettiğimizde ise bu sefer



servis vermiyorlar ve bizi makine ile başbaşa bırakıyorlar. Ekonomik olarak güçlü arkadaşlarımız bu konuda daha ilgi alaka görmekle beraber aslında el altından onlara da ciddi maliyetler yükleniyor. Makine tedarikçilerinin, her firmaya farklı ücret ve kopya başı anlaşmalar sunması da ayrıca bir sorundur. Ağır maliyetlerle makine alan dostlarımız, bir süre sonra maliyetleri karşılayamaz hale geliyor ve ciddi finansman ihtiyacı ile burun buruna geliyorlar. Bu finansman ihtiyacını ya kredi gibi bir bataklığa saplanarak ya da sektörü mahveden ve kalitesizleştiren, düşük fiyat ile müşteri ve para kazanma yoluna giderek çözmeye çalışıyorlar. Pek tabii ki, kimse emeğinin ucuza harcanmasına razı olmaz; ama maalesef bu bir sorun değil sonuçtur. Ayrıca makine satıcılarının, makine ömürlerini 4 yıl ile sınırlandırmaları, bu sürenin bitiminde yeni anlaşmadan kaçınmaları, çalışan makinamızı düşük bir fiyata alıp yeni makine verme teklifleri ile bizleri yeni bir borç sarmalına sokmaları da tahammül edilemez hale gelmiştir. Bu duruma razı olmayan dostlarımız da farklı servis arayışlarına girmektedirler. Bu durumda, kifayetsiz servislerin eline düşen dostlarımızın nasıl zarara sokuldukları, dünyanın parasını ödemelerine rağmen, yine de kaliteli ve yerinde hizmet alamadıklarını biliyoruz. Dernek olarak, oluşturulacak ortak web platformunda, üyelerimizle önden görüşülmüş, dürüstlüğüne, liyakatine ve uzmanlığına karar verilmiş firma veya servislerle daha uygun anlaşmalara imza atmayı planlıyoruz.

- Sarf malzemelerle alakalı başka bir sıkıntı da hürriyetimizi kısıtlayan, problem olan, **ithal ürünlerin çokluğu ve yerli üretilen malzemelerin kalite problemleridir**. Bu konuda ipin ucu bizde değildir ve maliyetler dengelerimizi altüst etmektedir. Bu problemi kendi başımıza çözmek imkansızca yakın bir seviyede zordur. Ama güçlü bir platform olarak devlet kurumları ve malzemecilere baskılar yaparak, yerli üretim konusunda adımlar atmalarını sağlayabiliriz diye düşünüyoruz. Bu konu da toplu olarak kesinlikle istişare edilmeli ve kararlı adımlar atılmalıdır. Ayrıca dernek olarak bir satın alma kurulu oluşturularak, üyelerimize daha avantajlı alımlar yapmayı da planlıyoruz.
- Ülkedeki tüm firmaları etkileyen sorunlardan biri de **vergi oranlarının yüksekliği ve vergi kalemlerinin çokluğu**dur. Bu konu çok elzemdir ve yine tek tek çözmemiz oldukça zordur. Vergi maliyetleri yüzünden bazı firmaların naylon fatura gibi yollara başvurduklarını ve ciddi cezalarla başbaşa kaldıklarını duyuyoruz ve biliyoruz. Bu konuda, bizim haklarımızı savunacak olan İTO ise bizim varlığımızdan bile bihaberdir. Öyle ki kurumda sektörümüze özel bir NACE kodu bile yoktur. Dijital kopyalama ve



baskı çözümleri alanını, bir “yan sektör” gibi görmeleri temel sorunlardandır. Bazı arkadaşlarımız, alaksız biçimde “Trafik müşavirliği” kolunda görünüyor. Hal böyle iken, İTO’nun bizim haklarımızı savunacağını beklemek abesle iştigaldir. Her sorunun çözümünde olduğu gibi, bu sorunun çözümünde de güçlü ve kararlı bir platform olarak hem devlete hem de İTO’ya baskı yapmalıyız. Ayrıca platform olarak bir danışmanlık hizmeti alarak, platforma bağlı firmalarımızın hangi vergi ve personel teşviklerinden yararlanabileceği konusunda da bilgiler almayı ve böylece güncel teşvikleri takip etmeyi düşünüyoruz.

- Aslında en büyük problemlerden biri, **ticari anlamda bilgi ve tecrübe eksikliğimizdir**. Bu bilgi ve tecrübeyi maalesef çok maliyetli bir şekilde temin etmekteyiz. Bazılarımız bu maliyetlere dayanamayıp ticari ve hatta mesleki hayatına son vermektedir. Aslında bunu da neredeyse sıfır maliyetle halletmek mümkündür. Kuracağımız platformun bir hizmeti olarak hem kendimiz hem de bünyemizde çalışan ve çalıştırmayı arzu edeceğimiz personel havuzunun da faydalanacağı bir dizi ticari ve mesleki seminerler yapılacaktır. Bu seminerler, bize ticari anlamda karşılaşacağımız sorunlar hakkında bir eğitim vereceğinden, gelecekte olası olan sorunları önceden karşılamış olacağız. Yani sorun yaşanmadan önlem alacağız. Personelimizin de yaptığımız işlerin teorik bilgileri ile donanmasını sağlayacağımız için, onların daha kısa sürede iş tutmalarını ve kaliteli iş üretmelerini sağlayabiliriz. Tüm katılımcılarımızın desteği ile bu platform sayesinde ciddi bir bilgi ağı oluşturulacaktır. Bu bilgiler kitaplaştırılıp, bölüm bölüm kullanıcı el kitabı haline getirilecektir. Hatta platform anayasası oluşturulacaktır. Platforma yeni katılacak olanlar da bu anayasaya uyacağını taahhüt ederek, herkesin korunaklı bir ticari alanda iş yapmaları sağlanacak. Bu durum platforma ait üyelerin kalite standartlarını arttıracığından, platforma özel kalite standartları getirilecek. Bu standartlar, TSE benzeri bir kurumsal logo oluşturularak, platforma üye firmaların tabelalarına ve evraklarına eklenecek. Beraberinde tüm müşterilere de platform tarafından sağlanan kalite standartları hakkında bilgi verilerek, müşteri nezdindeki firmalarımızın kalite algısı ve itibarları artırılacak. Bu kalite standartları, platformu ve üyelerini bağlayıcı olduğundan, uygulama kısmındaki denetimleri de takip edilebilir. Standartlara uymayan üyeleri uyarıcı bildirimlerle dikkatleri çekilebilir. Uymamaya devam etmesi durumunda da üyelikten çıkarılabilir. Ve bu ihraç durumu da hem sektör temsilcilerine hem de müşterilere duyurulabilir. Tüm bunlardaki amaç “Toplam Kalite Yönetimi”ni



maksimum düzeye çıkarmaktır. Bu uzun ve meşakkatli bir süreçtir. Alınacak kararlar istişare ile alınmalı ve ardından kararlılıkla uygulanmalıdır. Birlikte hareket etme kabiliyeti zamanla hızlanacak ve kendiliğinden sürdürülebilir hale gelecektir. Platform faaliyetlerinin büyük bir kısmı ortak bir yazılım (bu yazılımın iç organizasyon alanında da sağlayacağı çok fazla faydaları olacak. Bunlardan bilahare bahsedeceğiz) tarafından otomatik olarak takip edilebilir. Bu sebepten kimseye ekstra bir iş yükü olmayacağı gibi, girişimci dostlarımıza da yeni iş fikirleri oluşturabilecektir. Böylece üyelerimiz hem zaman hem de para kazanacaktır. Ortak platform ile sağlayabileceğimiz bundan başka daha çok faaliyetler vardır.

Dijital kopyalama ve baskı çözümleri alanında örgütlenecek derneğimizin yaratacağı ortak platform ile yapılması planlanan somut faaliyetlerin güncel hali şöyledir:

Online Üretim e-ticaret oluşumu , Ortak Web kullanım portalı içinde Müşteri kara listesi, personel kara listesi, tedarikçi kara listesi, yetişmiş veya yetiştirilecek personel havuzu, mali danışmanlık oluşturma, hukuki danışmanlık ve avukatlık hizmetleri oluşturma, Fiyat standartlarına uyulması, üye işletmelerin Mesleki Yeterlilik Kurumu üye olunması ve mesleki yeterlilik kurumu aracılığı ile sektörü meslek olarak tanınması için tanımların oluşturulması ve mesleki yeterlilik belgesi almasının hukuki prosedura bağlanması, Cihaz sigorta sözleşmelerin standart hale getirilmesi, sektörü ilgilendiren kurumsal ihalelerin dernek üyelerine mesaj ile haber verme sistemi, bankalara muhtaç olmadan ve faize de bulaşmadan platformun sağlayacağı kredilendirme ile üye firmaların finansman ihtiyaçlarının giderilmesi, devletten sağlanacak hibe destekleri(yeni açılacak işyerleri için) firmalarımız arasında kolay mesajlaşma desteği, Kurye ve taşımacılık, sosyal medyada etkinlik, ikinci el makine veya diğer ikinci el malzeme satışlarını yapabilecekleri ilan alanları (üyeler arasında olacağı için, ikinci elde de korunaklı bir alım- satım yapılabilir).

Görüyorsunuz ki hep birlikte ve istişare ederek hareket etmenin oldukça ciddi faydaları vardır. Ama bu beraberlik sadakat ve samimiyet ile olmalıdır. Birbirimizin kuyusunu kazmaya çalıştıkça, aslında kendi kuyumuzu kazdığımızı, daha da üzücü olanı, bir girişimci olarak



personelimizin bile saygısını kazanamadığımızı görmeliyiz. Bu nedenle de etik ve saygılı ticaret ve rekabet anlayışının gelişimine katkı sunmak durumundayız.

Girişimciler olarak riskin en büyüğüne katlanıyoruz ama ne personelimize ne tedarikçimize ne müşterimize ne ailemize ne de devletimize derdimizi anlatamıyoruz. Ve kaybeden hep biz oluyoruz. Bizler, artık bu sorunlara katlanmak zorunda değiliz. Burada yazdığımız sorunlar sadece buzdağının görünen yüzüdür. Çok daha ağır ve derin problemlerimiz olduğunu, bu sektörde bulunan herkes bilmekte ve her gün bir fiil yaşamaktadır.

Sonuç olarak, Dijital Kopyalama ve Baskı Çözümleri İşletmeleri Derneği (DİKOBASDER), yukarıda açıklamaya çalıştığımız sorunlar yumağını çözmek amacıyla kuruldu. Şimdi daha işin başındayız ve bu örgütlenmenin temellerini attığımız ve bu aşamaya getirebildiğimiz için çok mutluyuz. Emeği geçen, gönül birliği içinde tüm özverileri ile çalışan kurucu üyelerimize candan teşekkür ediyoruz.

..... Tarihindesaat 14.00'de yapılacak toplantımızla, derneğimizin aktif çalışma programını başlatılacaktır. Bu toplantı da gerekli açıklamalar yapılacak meslektaşlarımızdan üye başvuruları alınacaktır. Eylül ayında yapacağımız 1.'nci olağan "genel kurulu"muza kadar üye çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdürmeliyiz. Meslektaşlarımızın bu derneği kucaklayacağına ve başarılı olması için tüm özveriyle çalışacaklarına inanıyoruz. Sizleri hürmetle selamlıyor ve aramızda görmek istiyoruz.

KURUCULAR YÖNETİM KURULU